CASH
Suplemento económico de Página/12
Domingo 28 de marzo de 1993 - Año 3 - Nº 153

LA VENTA DE YPF
Pág. 3

© Alejandro Elías

EL PRECIO DEL GANADO BAJO UN 30 POR CIENTO EN LINIERS PERO EN LAS CARNICERIAS TODO SIGUE IGUAL

EL MISTERIO DE LA CARNE

INFLACION

(Por Daniel Volpe) Los datos son contundentes: el precio de la carne en el mercado de Liniers viene cayendo mes a mes y ya acumula una merma del 25 por ciento en los últimos 180 días. Pero en las carnicerías no baja.

Las quejas no se hacen esperar. Tranqueras adentro se señala que esta baja en los valores tiene dos causas. Por un lado la caída del consumo interno frente a una oferta que se mantiene estable. Además, el nuevo sistema de comercialización de carnes enfriadas estaría generando un menor nivel de compra por parte de los mayoristas que encuentran dificultades para cumplir con las nuevas normas de procesamiento.

Desde las oficinas de Coninagro, entidad que agrupa a pequeños y medianos productores, los informes apuntan que mientras la oferta en Liniers se mantiene estable en 40.000 cabezas semanales, el menor nivel de actividad económica y la caída en el salario real han provocado una retracción de la demanda en carnicerías y supermercados, con la consecuente baja en los valores.

Los productores afirman que la estabilidad de la oferta obedece a la necesidad de hacerse rápido de dinero para afrontar las cargas fiscales y los elevados costos financieros y a una paralización de las exportaciones vacunas por la falta de rentabilidad que genera el dólar barato, lo que deja al mercado interno como única alternativa.

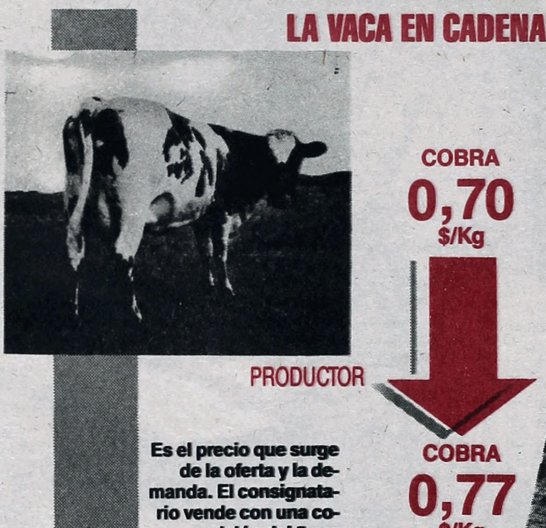
A esto se añaden los problemas con el sistema de comercialización. Tanto desde Coninagro como desde la Sociedad Rural Argentina (SRA) se plantea que la nueva forma de comercialización de cortes enfriados y embolsados hace que los frigoríficos demoren sus compras, tanto en Liniers como directamente en estancias, debido a las dificultades estructurales que tienen para procesar la carne.

Con este panorama, los representantes agropecuarios señalan que se están produciendo distorsiones en la cadena de comercialización. Pascual Zamora, de la SRA, afirma que "desde enero de 1992 hasta enero de 1993 el precio de la carne al consumidor bajó casi un cinco por ciento mientras que en el mismo período en Liniers declinó casi un 20".

LINIERS EN PICADA

	Precio por kilo actual (en pesos)	Variación respecto de tres meses atrás (en %)	Variación respecto de medio año atrás (en %)
Novillo especial	0,77	-7,5	-21,2
Vacas conserva	0,34	-7,7	-33,0
Vacas consumo	0,55	-7,8	-25,8
Overos negros	0,60	-5,7	-22,6
Terneros	0,80	-18,1	-30,2

LA VACA EN CADENA



PRODUCTOR

COBRA 0,70 $/Kg

Recibe el precio de Liniers menos un 10 por ciento que paga por el flete.

LINIERS

COBRA 0,77 $/Kg

Es el precio que surge de la oferta y la demanda. El consignatario vende con una comisión del 5 por ciento.

FRIGORIFICO

COBRA 1,60 $/Kg

Sólo utiliza el 40 por ciento de la vaca (el resto es desperdicio).

CARNICERO

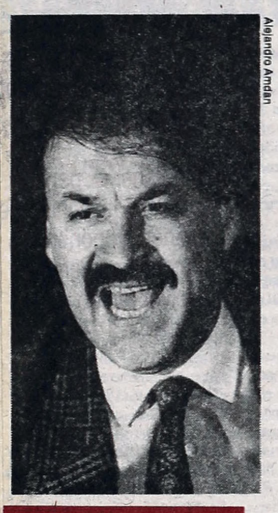
COBRA 3,80 $/Kg

Precio de mostrador.

Algunos aseguran que la diferencia la estarían embolsando los frigoríficos, quienes incluso han prolongado el plazo de pagos de la hacienda en pie hasta 35 días desde los 20 días acostumbrados, lo que afectó aún más la rentabilidad de los productores.

Otros señalan a las carnicerías como los beneficiarios de la baja en Liniers. Pero éstos se defienden. Para Diego Bermúdez, un comerciante de Floresta, la alternativa es clara: "Tenemos que mantener los precios para poder pagar los costos fijos ante los menores ingresos que tenemos por la caída en la demanda". Por su parte, el titular de la Asociación de Propietarios de Carnicerías, Santiago Muzzupappa, se defiende diciendo que "los precios de la carne se mantienen casi fijos desde hace aproximadamente cuatro meses, con sólo algunas pequeñas oscilaciones".

Con este panorama de arrastre, las perspectivas no son favorables. Los productores consideran que los valores alcanzarán un piso de 0,70 pesos por kilo vivo en Liniers (un 10 por ciento menos que ahora), mientras los carniceros consideran muy remota la posibilidad de que eso se traduzca en el mostrador.



Alejandro Amdan

SCHIARETTI BRAMA

"Acá son muy ligeros para trasladar las subas al mostrador, pero cuando la carne baja en Liniers demoran mucho o no lo trasladan", exclamó esta semana el secretario de Industria y Comercio, Juan Schiaretti. El funcionario acusó a las carnicerías y los supermercados por no bajar los precios de la hacienda y advirtió que ese comportamiento está impidiendo "la baja de los precios", manteniendo el índice de costo de vida en alrededor del 1 por ciento.

Schiaretti explicó que desde el inicio de febrero, "el precio de la hacienda cayó el 10 por ciento, mientras que los abastecedores bajaron un 6 por ciento. Pero en carnicerías y supermercados hay una serie de cortes que no sólo no bajaron sino que aumentaron". El funcionario aseguró que "la cadena comercial se está quedando con un gran margen y en esta oportunidad lo aumentaron aún más".

DEMOCRATAS Y REPUBLICANOS Y PF

Así como David Mulford, el subsecretario del Tesoro de Bush, está presionando para que la venta de las acciones de YPF le sea adjudicada al First Boston, un alto funcionario del equipo de Clinton y el actual embajador argentino en la ONU, Emilio Cárdenas, están haciendo gestiones en favor de Goldman Sachs.

Fernando Dvoskin

(Por Marcelo Zlotogwiazda)

Las gestiones que está ejerciendo el subsecretario del Tesoro de la administración de George Bush, David Mulford, para que la operación de venta de YPF quede en manos del banco para el que ahora trabaja —Credit Suisse-First Boston— no son la única presión que le llega a Cavallo desde Estados Unidos. También el banco de inversión Goldman Sachs pretende quedarse con el negocio de colocación de acciones más importante que tendrá lugar este año en el mundo entero, y está moviendo sus influencias por medio del actual embajador argentino en Naciones Unidas, Emilio Cárdenas, y por allegados a Robert Rubin, titular nada menos que del National Economic Council, un nuevo organismo creado por Bill Clinton para diseñar la estrategia económica de su gobierno.

Según explicó a CASH un estrecho colaborador del ministro que participa activamente de las negociaciones, la aparición en escena de Goldman Sachs le plantea a Cavallo un difícil dilema: "Con First Boston-Merrill Lynch (se presentan juntos) nos aseguramos la experiencia de dos bancos con muchos antecedentes en este tipo de operaciones. Pero la alternativa de Goldman Sachs nos dejaría muy bien parados con Rubin y con la administración demócrata". Aunque la fuente no lo mencionó, lo cierto es que si la balanza se inclinara para el lado del First Boston, el gobierno argentino le estaría agradeciendo en especial a Mulford sus *buenos oficios* para que Argentina ingrese al Plan Brady, algo que Mulford seguramente valorará mucho más que la condecoración ya recibida.

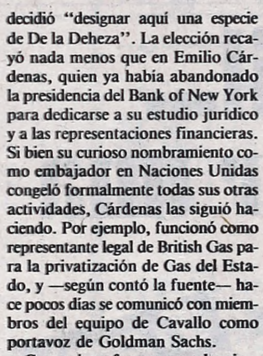
Tantos pesos pesado luchando por quedarse con un *deal* no es nada llamativo si se tiene en cuenta que la ganancia que obtendrán los bancos de inversión que finalmente se encarguen de colocar las acciones de YPF en Buenos Aires, Nueva York, Londres y, probablemente, Tokyo, podría oscilar entre 100 y 150 millones de dólares. Si bien todavía el Gobierno no ha decidido el porcentaje que venderá en una primera etapa, suponiendo que recauden 2500 millones de dólares los gestores se quedarán con una comisión del 4 al 5 por ciento.

La yunta First Boston-Merril Lynch fue la que primero tomó la ofensiva. Aprovechando que ya están contratados como asesores financieros para la privatización, quisieron imponerse como los responsables de la venta de las acciones. Mandaron a Buenos Aires a Mulford, quien, junto con el ex ministro Adalbert Krieger Vasena (actual representante de First Boston en la Argentina), mantuvo varias reuniones con Cavallo, Estenssoro, Daniel Marx y Horacio Liendo, en las que intentaron abrochar el negocio. Ya tenían antecedentes en usufructuar vínculos políticos para conseguir favores: a comienzos de este gobierno el First Boston supo explotar su asociación con el Banco General de Negocios de la familia Rohm para que el entonces ministro de Defensa, Humberto Romero, respetara los lazos mercantiles que unen a su familia con el Banco General de Negocios y les adjudicara la asesoría financiera para las privatizaciones del área de Defensa.

Pero lo que en un principio parecían gestiones a punto de llegar a buen puerto, se enfriaron rápidamente.

Otro colaborador del ministro que conoce al dedillo el mundo de las finanzas internacionales contó a CASH que "Cavallo recibió un par de llamados". Guillermo de la Deheza fue uno de los que lo contactó. De la Deheza fue secretario de Hacienda de Felipe González y actualmente es vicepresidente de Goldman Sachs para asuntos internacionales. Pero, además, lo une una amistad con Cavallo.

Hace ya tiempo que Goldman Sachs, viendo que en Argentina proliferaban los negocios de este tipo,



decidió "designar aquí una especie de De la Deheza". La elección recayó nada menos que en Emilio Cárdenas, quien ya había abandonado la presidencia del Bank of New York para dedicarse a su estudio jurídico y a las representaciones financieras. Si bien su curioso nombramiento como embajador en Naciones Unidas congeló formalmente todas sus otras actividades, Cárdenas las siguió haciendo. Por ejemplo, funcionó como representante legal de British Gas para la privatización de Gas del Estado, y —según contó la fuente— hace pocos días se comunicó con miembros del equipo de Cavallo como portavoz de Goldman Sachs.

Como si eso fuera poco, el recientemente designado titular del Consejo Económico Nacional del gobierno de Estados Unidos, Robert "Bob" Rubin, proviene justamente de Goldman Sachs. Y aunque en Estados Unidos no se suele mezclar tan fácilmente como aquí la tarea de funcionario público con las filiaciones privadas, es obvio que una inclinación hacia Goldman Sachs sería bien vista por un hombre clave del equipo de Clinton.

Goldman Sachs y First Boston-Merril Lynch no son en realidad los únicos que pretenden el negocio. E banco de inversión estadounidens Sherson Lehman y su socio local In fupa esgrimen como argumento ha ber sido contratados por el Banco d Inversión y Comercio Exterior (BI CE) para vender las acciones de la empresas privatizadas que conservó el Estado.

Ante semejante merengue, Cavallo está preparando una solución sa lomónica. La idea que se está desa rrollando es "meter a por lo meno Goldman Sachs como colíder de la operación".

Pero antes que eso, el secretario Legal y Técnico, Horacio Liendo tendrá que dilucidar si la legislación permite obviar un llamado a concur so público y contratar en forma di recta a quienes tendrán a cargo el ne gocio del año.

EN EL BOLSILLO

El cine en casa 2

Cuando se anunció el impuesto al video los videoclubes aprovecharon para aumentar el valor del alquiler de las películas. Ahora que se declaró inconstitucional no sólo no bajaron los precios sino que volvieron a subir. Es lo que se llama economía de mercado a la argentina.

En KCH (Ramón L. Falcón 2535), en junio del año pasado el alquiler de una película costaba 2,30 pesos por día para las novedades y 1,80 para el resto del stock de casetes. Ahora, en cambio, todas las películas hay que pagarlas 2,50 por día. Allí siguieron el ejemplo de su colega de Video América (Ramón L. Falcón 2225), donde ya hace un año que cobra 2,50. Whisper (Ciudad de la Paz 1771) facturaba el alquiler 2,50 todos los días por 24 horas y 3,50 por 48. Ahora los precios son 3 y 4 pesos redondos. Eso sí, tienen una promoción: quien lleva dos películas paga 5 pesos por día, como si el último año no hubiese pasado.

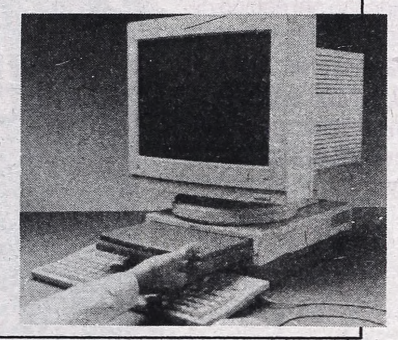
Lazos (Segurola 3178) también aumentó: cobraba 2,50 en junio pasado y hoy alquilan a 3 pesos.

Moderno por $1500

El precio de las computadoras continúa en baja: hoy, por menos de 1500 dólares puede conseguirse un equipo completo. WS Computer Division (Uruguay 863) ofrece la 386 AT de 40 mega de memoria, 4 MB de RAM, con marcas tales como Intel o AMD, incluyendo teclado, fuente y gabinete a 755 dólares de contado. A eso hay que sumarle 259,60 por un disco rígido de 40 mega y 413 si se pretende que sea de 100. El monitor Sunshine o TRL, de 14 pulgadas, de fósforo blanco, sale 129,80. Si se pretende un monitor Samsung habrá que pagarlo 150. Una impresora AP 2250 cotiza a 275. Si se completa el equipo con un mouse GM-D321 la cuenta se elevará en 65 dólares. Sumando las versiones más económicas de cada aparato: 1484 dólares.

Para quien quiera aprovechar una oferta sin importarle demasiado la actualización tecnológica del equipo adquirido, en Kash Computación (Paraná 925) tienen una 286 de 1 megabyte a 490 dólares. Con el disco rígido de 44 MB la cuenta se eleva a 690. Floppy House Center (Tucumán 1446) ofrece un equipo completo, instalado en domicilio, por 1412 dólares. Eso incluye una computadora West 386 DX, con 4 MB de RAM, a una velocidad de 40/60, monitor de fósforo blanco de 14 pulgadas, disco rígido de 105 Mb, teclado, gabinete MiniTower y fuente de energía.

Infocentro (Viamonte 1477) tiene la AT 386 DX 40/70, gabinete MiniTower, 4 MB de memoria en motherboard, teclado expandido, monitor de fósforo blanco de 14 pulgadas, disketera de 1/4 de 1,2 Mb y disco rígido de 120 Mb, más impresora Epson T2000 o LX810 de 80 columnas por 1500 dólares redondos.





Alejandro Elías

Pierre Salama

"LA CORRUPCIO NO TIENE SOLU

El economista francés sostiene que la corrup es la antesala de la violencia y el autoritarismo, pero aconseja desconfiar de quienes proponen demagógicamente resolver rápido el problema.

(Por Marcelo Matellanes) Aprovechando su reciente visita a Buenos Aires, CASH organizó en Foro Gandhi un reportaje con debate abierto a Pierre Salama, profesor de Economía de la Universidad de París XII que se ha especializado en los vínculos entre economía, corrupción, poder político y narcotráfico en América latina.

—El desarrollo local de la corrupción, así como su generalización en el mundo contemporáneo, invitan a una reflexión en la materia, ¿cuál es el resultado de sus investigaciones en este sentido?

—La primera evidencia es que la corrupción, más allá de los casos concretos, constituye *sistema*, y ese sistema ha tenido una dinámica particular en los últimos diez años gracias a la profundización de la crisis económica. Hay tres preguntas básicas en materia de corrupción. En primer lugar, ¿para qué sirve? Cierto discurso ha dicho que le da fluidez al sistema, evitando obstáculos administrativos. Aún más, puede decirse que gracias a la corrupción en los aparatos de Estado se han "parido" capas sociales que, gracias a ese enriquecimiento, se convierten en *grupos económicos* y, virtualmente, en nuevas clases sociales. La segunda pregunta remite a si puede utilizársela para un *proyecto*. Decididamente sí ya que en los últimos diez años la corrupción ha servido para legitimar el proyecto neoliberal. A partir de la premisa de que la corrupción se debe a un exceso de intervención estatal, la disminución del Estado permitiría, bajo esta óptica, una reducción de la corrupción. Finalmente, cabe preguntarse si la corrupción es *neutra* en cuanto a sus efectos. Contundentemente, no. Si bien la corrupción puede aparecer como positiva en sus orígenes, su desarrollo se torna rápidamente desagregador del tejido social y económico.

—¿Cuáles han sido los momentos históricos de esta trayectoria en donde el liberalismo pasa de un discurso defensor de la corrupción a otro que la condena?

—En el primer momento, hacia los años sesenta, la intervención del Estado se tomaba como algo inmodificable aunque nocivo y perjudicial para la corriente liberal. A partir de los años setenta esta posición liberal cambió, ya que concibió la posibilidad de modificar "legalmente" grado de intervención del Esta Bajo este nuevo razonamiento, día disminuirse la corrupción reti do al Estado y desregulando.

—La desregulación laboral p ce ser un campo privilegiado de discurso.

—Efectivamente, una de las á en que esto ha sido más nocivo en efectos es en materia de la desre lación laboral que ha promov Bajo esta óptica, la existencia de dicatos y de un código de trabaj percibida como costosa e ineficaz entonces que se usa al Estado legalizar un *no código* del trab Y ésta es la vía más corta hacia el pitalismo salvaje, lo cual ha intro cido ciertas consideraciones mor que han roto el monolitismo del curso liberal en este sentido.

EN EL BOLSILLO

El cine en casa 2

Cuando se anunció el impuesto al video los videoclubes aprovecharon para aumentar el valor del alquiler de las películas. Ahora que se declaró inconstitucional no sólo no bajaron los precios sino que volvieron a subir. Es lo que se llama economía de mercado a la argentina.

En KCH (Ramón L. Falcón 2535), en junio del año pasado el alquiler de una película costaba 2,30 pesos por día para las novedades y 1,80 para el resto del stock de casetes. Ahora, en cambio, todas las películas hay que pagarlas 2,50 por día. Allí siguieron el ejemplo de su colega de Video América (Ramón L. Falcón 2225), donde ya hace un año que cobra 2,50. Whisper (Ciudad de la Paz 1771) facturaba el alquiler 2,50 todos los días por 24 horas y 3,50 por 48. Ahora los precios son 3 y 4 pesos redondos. Eso sí, tienen una promoción: quien lleva dos películas paga 5 pesos por día, como si el último año no hubiese pasado.

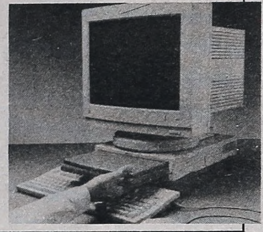
Lazos (Segurola 3178) también aumentó: cobraba 2,50 en junio pasado y hoy alquilan a 3 pesos.

Moderno por $1500

El precio de las computadoras continúa en baja: hoy, por menos de 1500 dólares puede conseguirse un equipo completo. WS Computer Division (Uruguay 863) ofrece la 386 AT de 40 mega de memoria, 4 MB de RAM, con marcas tales como Intel o AMD, incluyendo teclado, fuente y gabinete a 755 dólares de contado. A eso hay que sumarle 259,60 por un disco rígido de 40 mega y 413 si se pretende que sea de 100. El monitor Sunshine o TRL, de 14 pulgadas, de fósforo blanco, sale 129,80. Si se pretende un monitor Samsung habrá que pagarlo 150. Una impresora AP 2250 cotiza a 275. Si se completa el equipo con un mouse GM-D321 la cuenta se elevará en 65 dólares. Sumando las versiones más económicas de cada aparato: 1484 dólares.

Para quien quiera aprovechar una oferta sin importarle demasiado la actualización tecnológica del equipo adquirido, en Kash Computación (Paraná 925) tienen una 286 de 1 megabyte a 490 dólares. Con el disco rígido de 44 MB la cuenta se eleva a 690. Floppy House Center (Tucumán 1446) ofrece un equipo completo, instalado en domicilio, por 1412 dólares. Eso incluye una computadora West 386 DX, con 4 MB de RAM, a una velocidad de 40/60, monitor de fósforo blanco de 14 pulgadas, disco rígido de 105 Mb, teclado, gabinete MiniTower y fuente de energía.

Infocentro (Viamonte 1477) tiene la AT 386 DX 40/70, gabinete MiniTower, 4 MB de memoria en motherboard, teclado expandido, monitor de fósforo blanco de 14 pulgadas, disketera de 1/4 de 1,2 Mb y disco rígido de 120 Mb, más impresora Epson T2000 o LX810 de 80 columnas por 1500 dólares redondos.



REPORTAJE



Alejandro Elías

Pierre Salama

"LA CORRUPCION NO TIENE SOLUCION INMEDIATA"

El economista francés sostiene que la corrupción es la antesala de la violencia y el autoritarismo, pero aconseja desconfiar de quienes proponen demagógicamente resolver rápido el problema.

(Por Marcelo Matellanes) Aprovechando su reciente visita a Buenos Aires, CASH organizó en Foro Gandhi un reportaje con debate abierto a Pierre Salama, profesor de Economía de la Universidad de París XII que se ha especializado en los vínculos entre economía, corrupción, poder político y narcotráfico en América latina.

—El desarrollo local de la corrupción, así como su generalización en el mundo contemporáneo, invitan a una reflexión en la materia, ¿cuál es el resultado de sus investigaciones en este sentido?

—La primera evidencia es que la corrupción, más allá de los casos concretos, constituye *sistema*, y ese sistema ha tenido una dinámica particular en los últimos diez años gracias a la profundización de la crisis económica. Hay tres preguntas básicas en materia de corrupción. En primer lugar, ¿para qué sirve? Cierto discurso ha dicho que le da fluidez al sistema, evitando obstáculos administrativos. Aún más, puede decirse que gracias a la corrupción en los aparatos de Estado se han "parido" capas sociales que, gracias a ese enriquecimiento, se convierten en *grupos económicos* y, virtualmente, en nuevas clases sociales. La segunda pregunta remite a si puede utilizársela para un *proyecto*. Decididamente sí ya que en los últimos diez años la corrupción ha servido para legitimar el proyecto neoliberal. A partir de la premisa de que la corrupción se debe a un exceso de intervención estatal, la disminución del Estado permitiría, bajo esta óptica, una reducción de la corrupción. Finalmente, cabe preguntarse si la corrupción es *neutra* en cuanto a sus efectos. Contundentemente, no. Si bien la corrupción puede aparecer como positiva en sus orígenes, su desarrollo se torna rápidamente desagregador del tejido social y económico.

—¿Cuáles han sido los momentos históricos de esta trayectoria en donde el liberalismo pasa de un discurso defensor de la corrupción a otro que la condena?

—En el primer momento, hacia los años sesenta, la intervención del Estado se tomaba como algo inmodificable aunque nocivo y perjudicial para la corriente liberal. A partir de los años setenta esta posición liberal cambió, ya que concibió la posibilidad de modificar "legalmente" el grado de intervención del Estado. Bajo este nuevo razonamiento, podía disminuirse la corrupción retirando al Estado y desregulando.

—La desregulación laboral parece ser un campo privilegiado de este discurso.

—Efectivamente, una de las áreas en que esto ha sido más nocivo en sus efectos es en materia de la desregulación laboral que ha promovido. Bajo esta óptica, la existencia de sindicatos y de un código de trabajo es percibida como costosa e ineficaz. Es entonces que se usa al Estado para legalizar un *no código* del trabajo. Y ésta es la vía más corta hacia el capitalismo salvaje, lo cual ha introducido ciertas consideraciones morales que han roto el monolitismo del discurso liberal en este sentido.

—Más allá de esta caracterización de la corrupción y del tratamiento liberal que ha tenido, ¿qué puede decirse de los agentes, mecanismos y condiciones de su reproducción como sistema?

—Sí, es fundamental verla desde un punto de vista *sistémico*, porque para resolverla es fundamental saber cómo se reproduce, sobre todo en momentos en que, como en la Argentina, se han superado los umbrales mínimos a partir de los cuales el problema es muy grave porque afecta la reproducción del tejido social, del aparato económico, y, hay que decirlo, de la propia democracia. Desde esta perspectiva sistémica, hay cuatro factores vinculados, que llamo "cuadrado mágico". Por un lado, la corrupción es básicamente una forma de *enriquecimiento* para empresarios, políticos y funcionarios. Ese enriquecimiento, se basa a su vez en prácticas *clientelistas*, las que, por su parte, se administran desde el poder político. Finalmente, ese poder político busca perpetuarse en el poder para *reproducirse a sí mismo*, lo que implica la reproducción de todo el sistema de corrupción.

—La experiencia argentina parece responder fielmente a este planteo, pero también parece comenzar a evidenciar "agujeros" que afectan esta sistematicidad de la corrupción.

—Exactamente, cuando este "cuadrado mágico" comienza a "privatizar" la renta y el enriquecimiento que genera de manera perversamente "privada", el propio clientelismo y el poder político que lo instrumenta se ven seriamente afectados. Y con ello la reproducción de ese propio poder político, que empieza a ponerse "nervioso" por la manera en que podrá perpetuarse en un esquema de poder afectado en sus posibilidades de reproducción.

Por otra parte, la crisis económica y la crisis fiscal del Estado hacen cada vez más difícil mecanismos redistributivos y de gasto social, ya que la inmoral concentración de riqueza e ingreso que la corrupción supone hacen que la sociedad acepte cada vez menos gobiernos ineficaces y corruptos. De esta manera, se agotan las fuentes de legitimidad política del modelo, porque cae el gasto social y el clientelismo sólo beneficia a unos pocos.

—Pareciera a su vez muy difícil sentar desde este modelo de corrupción las bases de una economía industrial y productiva...

—La experiencia internacional, y cada vez más la argentina, confirman esa conclusión. Las economías africanas, ciertas asiáticas, muchos productores de petróleo y varias economías centro y sudamericanas donde la corrupción se ha difundido a este grado, son casos claros la desindustrialización. Y ello se debe a que la corrupción es una forma de *renta*, remite al mundo de la circulación y no al de la producción. No tiene base productiva, se basa en la renta corrupta y no en la ganancia capitalista.

—¿Qué implicancias tiene todo esto respecto de la democracia y del estado de derecho?

—Los impactos son muy serios, ya que la corrupción se basa en códigos de hecho en lugar de códigos de derecho. A partir de allí, las querellas no se resuelven en los tribunales y en las urnas o en el Parlamento, sino en un desarrollo generalizado de la violencia y del autoritarismo. Cierto es, no obstante, que sería demagógico proponer soluciones inmediatas para el problema de la corrupción. Es más, debiéramos desconfiar de quienes proponen esa ilusión. En general son ellos los más corruptos y recordemos en este sentido a Collor de Mello, quien basó su campaña electoral y gran parte de su discurso de gobierno en un ataque frontal contra la corrupción. Pero no todas las sociedades son capaces de movilizarse para obligar a sus parlamentos a enviar a un presidente corrupto a su casa...

Alejandro Elías



REPORTAJE

...ON ...CION INMEDIATA"

—Más allá de esta caracterización de la corrupción y del tratamiento liberal que ha tenido, ¿qué puede decirse de los agentes, mecanismos y condiciones de su reproducción como sistema?

—Sí, es fundamental verla desde un punto de vista *sistémico,* porque para resolverla es fundamental saber cómo se reproduce, sobre todo en momentos en que, como en la Argentina, se han superado los umbrales mínimos a partir de los cuales el problema es muy grave porque afecta la reproducción del tejido social, del aparato económico, y, hay que decirlo, de la propia democracia. Desde esta perspectiva sistémica, hay cuatro factores vinculados, que llamo "cuadrado mágico". Por un lado, la corrupción es básicamente una forma de *enriquecimiento* para empresarios, políticos y funcionarios. Ese enriquecimiento, se basa a su vez en prácticas *clientelistas,* las que, por su parte, se administran desde el poder político. Finalmente, ese poder político busca perpetuarse en el poder para *reproducirse a sí mismo,* lo que implica la reproducción de todo el sistema de corrupción.

—La experiencia argentina parece responder fielmente a este planteo, pero también parece comenzar a evidenciar "agujeros" que afectan esta sistematicidad de la corrupción.

—Exactamente, cuando este "cuadrado mágico" comienza a "privatizar" la renta y el enriquecimiento que genera de manera perversamente "privada", el propio clientelismo y el poder político que lo instrumenta se ven seriamente afectados. Y con ello la reproducción de ese propio poder político, que empieza a ponerse "nervioso" por la manera en que podrá perpetuarse en un esquema de poder afectado en sus posibilidades de reproducción.

Por otra parte, la crisis económica y la crisis fiscal del Estado hacen cada vez más difícil mecanismos redistributivos y de gasto social, ya que la inmoral concentración de riqueza e ingreso que la corrupción supone hacen que la sociedad acepte cada vez menos gobiernos ineficaces y corruptos. De esta manera, se agotan las fuentes de legitimidad política del modelo, porque cae el gasto social y el clientelismo sólo beneficia a unos pocos.

—Pareciera a su vez muy difícil sentar desde este modelo de corrupción las bases de una economía industrial y productiva...

—La experiencia internacional, y cada vez más la argentina, confirman esa conclusión. Las economías africanas, ciertas asiáticas, muchos productores de petróleo y varias economías centro y sudamericanas donde la corrupción se ha difundido a este grado, son casos claros la desindustrialización. Y ello se debe a que la corrupción es una forma de *renta,* remite al mundo de la circulación y no al de la producción. No tiene base productiva, se basa en la renta corrupta y no en la ganancia capitalista.

—¿Qué implicancias tiene todo esto respecto de la democracia y del estado de derecho?

—Los impactos son muy serios, ya que la corrupción se basa en códigos de hecho en lugar de códigos de derecho. A partir de allí, las querellas no se resuelven en los tribunales y en las urnas o en el Parlamento, sino en un desarrollo generalizado de la violencia y del autoritarismo. Cierto es, no obstante, que sería demagógico proponer soluciones inmediatas para el problema de la corrupción. Es más, debiéramos desconfiar de quienes proponen esa ilusión. En general son ellos los más corruptos y recordemos en este sentido a Collor de Mello, quien basó su campaña electoral y gran parte de su discurso de gobierno en un ataque frontal contra la corrupción. Pero no todas las sociedades son capaces de movilizarse para obligar a sus parlamentos a enviar a un presidente corrupto a su casa...

Alejandro Elías



E B uenl nversor

CAJA DE SORPRESAS

El Banco Central vende dólares en cantidad y la tasa interbancaria se ubica por debajo de la Libor, y los banqueros no se alarman. Ciertos especialistas, sin embargo, indican los riesgos inflacionarios de un nivel de tasas tan bajo, mientras que otros descartan esa amenaza y hablan de "caída estructural" del costo del dinero.

(Por Alfredo Zaiat) La City es una caja de sorpresas, y en muchas ocasiones no resulta tarea sencilla descifrar el comportamiento de los operadores. Como por arte de magia, lo que antes era un signo de debilidad, ahora es señal de fortaleza: los financistas no se alarman por las fuertes ventas de dólares del Banco Central. Y, para terminar de asombrar a más de uno, el mercado financiero argentino logró la semana pasada un record que pocos se atrevieron a imaginar alguna vez: el *call money* se ubicó por debajo de la Libor, con lo que se convirtió en la tasa interbancaria más baja del mundo.

Precisamente este extraño comportamiento de la plaza monetaria explica la visita de los banqueros a las ventanillas del Central para canjear pesos por dólares. Los financistas son personajes que no regalan ganancias ni por un día: aunque cueste creerlo, las colocaciones *overnight* (depósitos interbancarios de una noche) en el mercado financiero estadounidense o londinense están siendo más rentables que en el segmento del call de la plaza local.

La abundancia de fondos en el sistema deprimió la tasa a niveles inverosímiles, y la duda que tienen los especialistas se refiere a si la fuerte caída del costo del dinero será transitoria o permanente. De lo que sí están seguros es de que en el próximo mes la tasa subirá varios escalones, pero sin llegar a los dos dígitos.

Los banqueros que se autodefinen *cavallistas* están eufóricos con este escenario monetario. Sin titubeos y decididos, proclaman que el actual descenso de la tasa de interés en el mercado argentino no es otra cosa que una "caída estructural" del costo del dinero y, que salvo minicorridas cambiarias de corta duración, el pequeño ahorrista no recibirá más que el 12 por ciento anual por sus colocaciones a plazo fijo. La solvencia fiscal, el buen funcionamiento del esquema bimonetario (posibilidad de cruzamiento de encajes de pesos y dólares) y la tranquilidad con que los operadores recibieron las ventas de dólares del Central, son los argumentos de los financistas que creen que la City porteña ha entrado al Primer Mundo.

Más cautos, ciertos banqueros consideran que la caída de la tasa no prepara un lecho de rosas para el plan económico. Piensan que si las entidades financieras continúan con sobrantes de pesos, y por lo tanto, la tasa no repunta, parte del dinero excedente puede volcarse al consumo y presionar sobre los índices de inflación (sobre este último aspecto, el último informe confidencial del INDEC que recibió Domingo Cavallo pronosticó un alentador 0,9 por ciento para este mes).

Además de la amenaza inflacionaria de este escenario monetario —que hasta ahora no se verificó—, esos financistas indican otro peligro: la sobrevaluación de los activos de riesgo. Con tasas tan bajas, los inversores se vuelcan a comprar bonos y acciones y, sin medir las consecuencias, pagan precios que en otros momentos descartarían.



La cantidad de $ que existen

(en millones)

	en $	en u$s
Circ. monet. al 25/3	8514	
Base monet. al 25/3	12.176	
Depósitos al 22/3		
Cuenta corriente	2144	
Caja de ahorro	1995	
Plazos fijos	5494	

Nota: La circulación monetaria es la cantidad de dinero que está en poder del público y en los bancos. La base monetaria son los pesos del público y de los bancos más los depósitos de las entidades financieras en cuenta corriente en el Banco Central. Los montos de los depósitos corresponden a una muestra realizada por el BCRA.

Dólar

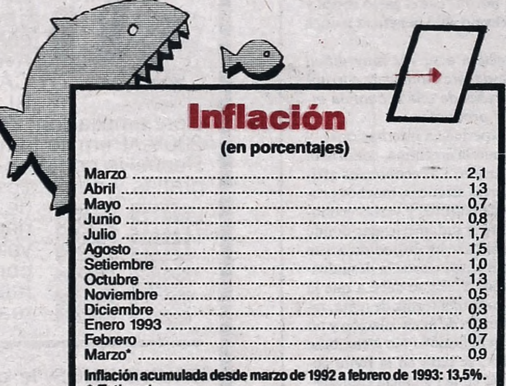
(Cotización en casas de cambio)

Viernes anterior	**1,0000**
LUNES	1,0000
MARTES	1,0000
MIERCOLES	1,0000
JUEVES	1,0000
VIERNES	1,0000



Acciones

	Precio (en pesos)		Variación (en porcentaje)		
	Viernes 19/3	Viernes 26/3	Semanal	Ultimos 30 días	Ultimos 12 meses
Acindar	1,19	1,30	9,2	17,7	-64,1
Alpargatas	0,81	0,815	0,6	11,3	-40,9
Astra	2,49	2,50	0,4	7,8	-36,2
Atanor	0,66	0,66	0,0	-11,4	-63,7
Bagley	5,47	5,25	-4,0	-0,9	-12,8
Celulosa	0,415	0,41	-1,2	7,3	-78,1
Comercial del Plata	4,55	5,00	9,9	4,2	-23,4
Siderca	0,642	0,695	8,3	28,5	-55,8
Banco Francés	9,70	9,75	0,5	1,0	-1,6
Banco Galicia	5,15	5,15	0,0	-4,6	-19,5
Garovaglio	1,98	2,05	3,5	-6,8	-79,7
Indupa	0,35	0,375	7,1	-15,7	-81,3
Ipako	1,88	1,90	1,1	-4,0	-78,7
Ledesma	0,95	0,88	-7,4	25,7	-46,8
Molinos	5,90	5,95	0,9	-1,7	-35,3
Pérez Companc	6,35	6,63	4,4	12,0	-33,7
Nobleza Piccardo	5,03	4,98	-1,0	-3,3	-48,5
CINA (ex Renault)	28,70	28,10	-2,1	4,5	24,9
Telefónica	3,38	3,46	2,4	5,8	-12,5
Telecom	3,01	3,05	1,3	4,6	—
Promedio bursátil	—	—	1,6	7,2	-33,3

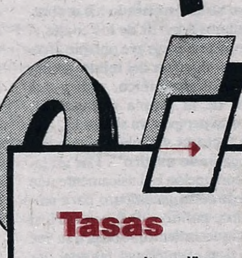


Inflación

(en porcentajes)

Marzo	2,1
Abril	1,3
Mayo	0,7
Junio	0,8
Julio	1,7
Agosto	1,5
Setiembre	1,0
Octubre	1,3
Noviembre	0,5
Diciembre	0,3
Enero 1993	0,8
Febrero	0,7
Marzo*	0,9

Inflación acumulada desde marzo de 1992 a febrero de 1993: 13,5%.
** Estimada.*



Tasas

	Lunes	Viernes
Plazo fijo a 30 días	1,0	0,8
Caja de ahorro	0,4	0,4
Call money	0,3	0,3

Nota: La tasa de interés es efectiva mensual. Todos los valores son promedios de mercado y para los plazos fijos se toma la que reciben los pequeños y medianos ahorristas.

ME JUEGO

LEONARDO BLEGER
Asesor económico del Banco Credicoop

—¿La tasa de interés continuará en los actuales niveles deprimidos?

—Creo que durante abril la tasa se ubicará por encima del promedio de marzo. Supongo que con tanta liquidez se incrementará la demanda de créditos y que los bancos extenderán los plazos para préstamos hipotecarios y personales. Además, con las ventas de dólares del Banco Central, se ha de reducir la abundancia de fondos del sistema. De todos modos, el call seguirá en niveles bajos. Creo que se ubicará entre el 6 y el 8 por ciento anual. La renta de los plazos fijos, en tanto, no sufrirá grandes variaciones.

—¿Piensa que es permanente esta fuerte caída de la tasa?

—Aún estamos lejos de las elecciones. Con más ruido político, el riesgo va a ir creciendo. Es muy probable que se incremente la prima de riesgo que exigirán los inversores para mantener sus capitales en pesos. En estos momentos ese indicador está en su nivel mínimo.

—¿El bajísimo costo del dinero puede producir un recalentamiento de los precios?

—Es seguro que cierto traslado al consumo se producirá con tasas tan bajas. Parte de los pequeños ahorristas no se conformará con rentas del 1 por ciento mensual, y preferirá otros destinos para sus capitales. Pese a ello no creo que un mayor consumo se refleje en los precios, ya que la competencia importada y el temor que quedó entre los comerciantes por el enfriamiento del último trimestre actuará como disuasivo a la hora de remarcar.

—¿Se juega a afirmar que el tipo de cambio no se modifica durante 1993?

—Sí. Pase lo que pase en las elecciones, el dólar no será tocado. Eso no significa que no existan problemas con la actual paridad cambiaria que genera distorsiones en el esquema de precios relativos.

—¿Los bonos alcanzaron su techo?

—Creo que sí. Con retornos cercanos al 9 por ciento anual, estimo que ya culminó el boom de los bonos.

—Si la tasa a plazo fijo no seduce a pequeños y medianos ahorristas, ¿qué tienen que hacer estos inversores con su dinero?

—No tienen muchas alternativas. Los títulos están en su techo y las acciones son una opción de alto riesgo. Lo único que les queda, pese a la pobre renta, son los plazos fijos en pesos. Si prefieren un poco más de sofisticación, tienen la posibilidad de comprar Obligaciones Negociables que brindan mayores rendimientos y a menor plazo que los bonos públicos.

—¿Qué recomienda a los jubilados que tienen BOCON?

—Que esperen para venderlos. El precio de los bonos subió mucho en los últimos días por la demanda puntual de las empresas que debieron hacer frente al pago de la privatización de Gas del Estado. Puede haber ahora bajas coyunturales, pero hay que recordar que el Gobierno ha insistido que rescatará los BOCON que están en manos de los tenedores originales.



Bónex

Serie	Precio (en pesos) Viernes 19/3	Viernes 26/3	Variación (en porcentaje) Semanal	Ultimos 30 días	Ultimos 12 meses
1984	97,20	98,00	0,8	5,0	14,4
1987	89,00	90,35	1,5	8,2	12,0
1989	81,90	83,90	2,4	8,5	12,2

Nota: Los precios son por las láminas al 100 por ciento de su valor sin descontar las amortizaciones y rentas devengadas.

Bónex en dólares

Serie	Precio Viernes 19/3	Viernes 26/3	Variación (en porcentaje) Semanal	Ultimos 30 días	Ultimos 12 meses
1984	97,50	98,00	0,5	4,7	12,6
1987	88,60	90,00	1,6	8,0	10,8
1989	82,10	83,60	1,8	8,0	10,8

Nota: Son los precios que hay que pagar por las láminas de 100 dólares.



Para poner en marcha el Acuerdo de Libre Comercio norteamericano (NAFTA según la sigla inglesa) funcionarios mexicanos y estadounidenses comenzaron a negociar cláusulas complementarias de protección al medio ambiente. En EE.UU., mientras, crece la resistencia civil a la integración.

Nuevo round México-EE.UU.

NAFTA ECOLOGICA

La verdadera batalla comenzó apenas hace dos semanas. Los principales negociadores del Acuerdo de Libre Comercio Norteamericano (NAFTA en la sigla inglesa) se reunieron por primera vez en Washington tras la asunción de Bill Clinton. Y dieron los pasos iniciales hacia un objetivo que sólo se conseguirá —si es que finalmente se logra— tras una dura contienda. La intrincada tarea del mexicano Herminio Blanco Mendoza, el canadiense John Weekes y el estadounidense Rufus Yerxa consiste en persuadir al Congreso norteamericano de que el convenio no atraerá compañías de EE.UU. al sur de la frontera con la promesa de mano de obra barata y de una floja ejecución de las normas ambientales.

Los negociadores deben, al mismo tiempo, buscar un mecanismo de ejecución que no viole la soberanía mexicana. Por lo pronto, un vocero del gobierno de Salinas de Gortari ya dejó trascender que su país no aceptará la creación de una comisión ambiental de América del Norte que tenga poderes coercitivos. El debate ya está teniendo una amplia repercusión en la administración demócrata, como lo muestra la posición cautelosa de Richard Gephardt, líder de la mayoría oficialista en la Cámara de Representantes.

Tras viajar a México el legislador relató una serie de historias horrorosas de violaciones del medio ambiente y llamó la atención inclusive sobre el caso de las vacas, que están muriendo envenenadas con plomo pero cuya leche es vendida en Tijuana. "El actual NAFTA —dijo Gephardt— no hará nada para contener la onda de polución que pone en peligro la salud, la seguridad y el bienestar de los ciudadanos de ambos lados de nuestras fronteras."

Los cinco puentes

El representante comercial de Estados Unidos, Mickey Kantor, espera enviar el texto del acuerdo al Congreso a mediados de este año, a tiempo para que sea puesto en marcha a partir del 1° de enero de 1994. Y su campaña a favor del macroproyecto comenzó paralelamente con la cita de los negociadores.

En un encuentro con la Subcomisión de Comercio Internacional de la Cámara de Representantes, Kantor procuró ser contundente: "Ya hemos comenzado a ver los beneficios que puede obtener el país con la apertura de los mercados mexicanos. Nuestras exportaciones de mercancías han aumentado de unos 14.600 millones de dólares en 1987 a 40.600 en 1992. Este crecimiento de la exportación ha cambiado lo que era un déficit comercial de 6 mil millones y lo ha convertido en un superávit de casi la misma suma el año pasado".

Según el funcionario, "este aumento de la exportación se ha registrado en cada región de EE.UU. México es uno de los diez principales mercados extranjeros de 38 estados y cada uno de 20 estados hizo envíos por aproximadamente 250 millones de dólares o más a México en 1991. El vecino del sur es nuestro mercado de exportación de más rápido crecimiento y hoy más de 600 mil norteamericanos deben sus empleos a nuestras exportaciones a México, con la perspectiva de que pasen de un millón en 1995".

Junto a esa visión optimista, los colaboradores de Clinton basaron su política en la promoción de cinco medidas complementarias para "fortalecer" el acuerdo y llenar los vacíos que dejó el gobierno republicano:

- *Limpieza de fronteras:* El esfuerzo para la ejecución de las leyes ambientales —dijo Kantor— debe ser sostenido. Y como además será costoso, actualmente se estudian las opciones para financiar las actividades de importancia crítica.
- *Aplicación más firme de las leyes nacionales:* México tiene leyes firmes para proteger el medio ambiente y a sus trabajadores. El problema está en la aplicación de esas leyes. Ello podría requerir cambios en los procesos administrativos y jurídicos para darles mayor acceso a los ciudadanos particulares y organizaciones no gubernamentales.
- *Comisiones norteamericanas para normas ambientales y laborales*: La propuesta de creación de estos dos entes trinacionales con la "autoridad necesaria para cambiar las cosas de un modo notable" es quizás el aspecto más resistido por México de todos los que se discuten. "Si no tuviésemos poder coercitivo de hacer cumplir las leyes ¿para qué servirá el acuerdo?", dijo Clinton cuando endosó en octubre el acuerdo tripartito.
- *Ajuste y readiestramiento de trabajadores*: La idea es ayudar a los que pierdan sus empleos por medio de un programa eficaz de reorientación profesional y asistencia.
- *Aumentos bruscos de las importaciones*: Evitar desequilibrios súbitos sin incurrir en nuevas prácticas proteccionistas es el objetivo.

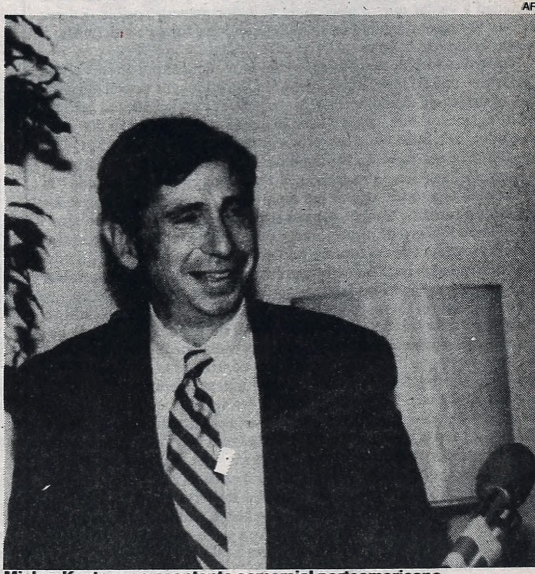
Carrera de obstáculos

El recelo mexicano por resguardar su soberanía en el tema ambiental no es el único escollo. Dentro de EE.UU. debe sortearse aún la resistencia de grupos políticos como el encabezado por el diputado neoyorquino John La Falce, presidente de la Comisión de Pequeñas Empresas, sindicales como la Central AFL-CIO, y sociales de amplio espectro, como la organización Citizen Trade Campaign.

En esta última se unieron desde camioneros y miembros del Greenpeace hasta sacerdotes católicos, la Iglesia Metodista Unida, seguidores del líder de los consumidores Ralph Nader y el reverendo Jesse Jackson.

Estos sectores (muchos de los cuales hicieron campaña por Clinton) temen por la eventual pérdida de empleos y las posibles alteraciones ecológicas y van a matizar con una dura lucha la primera gran batalla del nuevo presidente por imponer sus criterios en material comercial.

AFP



Mickey Kantor, representante comercial norteamericano.

ENFOQUE

(Por Guillermo Rozenwurcel)*

El dólar barato que en los últimos tiempos hizo posible que los argentinos recibiéramos la visita de numerosas personalidades del show-business internacional, en la semana que pasó también nos dio la oportunidad de escuchar en vivo y en directo al flamante Premio Nobel de Economía, el profesor Gary Becker, de la Universidad de Chicago.

Por desgracia, el distinguido visitante no vino a hablar de su obra académica, sino que fue invitado por una fundación local para exponer su "mirada sobre la economía y la sociedad argentina" ante quienes pudieron y quisieron pagar los 120 pesos de inscripción fijados por los organizadores.

La nutrida agenda que le prepararon sus anfitriones también incluyó encuentros con políticos, funcionarios y periodistas, pero no le dio la ocasión de discutir sus teorías con sus colegas argentinos.

Como el profesor Becker dista mucho de ser un estudioso de la economía argentina, el cariz que acabó tomando su visita resultó poco menos que el de un acontecimiento propagandístico de apoyo al Plan de Convertibilidad, y sus expresiones públicas no fueron mucho más que una repetición de elogios a la política económica y a sus ejecutores. A tal punto que cuando un conocido conductor televisivo, en un alarde de cholulismo típicamente argentino, le preguntó qué nos recomendaba para el futuro inmediato, apenas respondió con recetas generales presuntamente válidas por igual para la Argentina, Rusia, o cualquier otro país deseoso de ingresar al Primer Mundo: más privatizaciones, más apertura y más flexibilidad laboral; en pocas palabras, más de lo mismo.

Por esas cosas del destino, otros dos ilustres visitantes extranjeros también pasaron por Buenos Aires en este segundo aniversario de la Convertibilidad: Hans Tietmeyer, vicepresidente del Bundesbank (Banco Central de Alemania), y William Rhodes, presidente del Comité de Bancos Acreedores de nuestro país, quien vino a recibir una insólita condecoración que le otorgó el Gobierno por ser tan buen... acreedor. Como no podía ser de otra manera, ambos coincidieron con el profesor Becker en su caluroso apoyo a la política económica y, como era previsible, también alentaron al Gobierno a perseverar en el camino emprendido hace dos años.

Pese a lo reconfortante que puedan sonar esos elogios en los oídos oficiales, y a lo importante que puedan resultar en boca de semejantes personalidades como respaldo internacional al Plan de Convertibilidad, haría mal el Gobierno en mirar la realidad únicamente a través de esos cristales.

Una visión menos exitista le permitiría apreciar que la economía argentina tiene serias dificultades por delante, tanto en el frente fiscal como en el externo, y que las mismas no se resolverán mágicamente con la sola profundización de las reformas promercado en curso, cualquiera sea la relevancia de las mismas para la eficiencia de la economía en el largo plazo.

En efecto, la significativa recuperación económica reciente estuvo sustentada básicamente por la fuerte entrada de capitales experimentada por el país en el último período. No hay dudas de que los logros del Plan de Convertibilidad fueron un factor decisivo de este fenómeno, pero también contribuyó de manera muy importante un contexto internacional excepcionalmente favorable, que benefició no sólo a la Argentina sino a la mayoría de los países de la región, incluidos los que no hicieron "los deberes", como el Brasil.

Existe sobrada experiencia, respaldada en sólidos argumentos teóricos, respecto del carácter autónomo y la volatilidad potencial de buena parte de los movimientos internacionales de capital. Por esta razón, muchos de los países recientemente beneficiados por estos flujos adoptaron políticas tendientes a limitar la entrada de los capitales de corto plazo más especulativos. Entre esos países están Chile y Colombia, las dos economías de mejor desempeño en la región durante la última década.

En la Argentina, en cambio, la actitud adoptada frente a esta cuestión fue absolutamente pasiva. Esta política maximizó la expansión del consumo doméstico, pero al costo de acentuar el atraso cambiario, generar una violenta reversión del resultado de la balanza comercial y mantener un desequilibrio fiscal financiable sólo transitoriamente con los ingresos externos generados por las privatizaciones. Por esta razón, la arquitectura de la convertibilidad es sumamente frágil.

Podría pensarse que éste es un diagnóstico que responde a intereses políticos opositores al Gobierno. Sin embargo, no difiere mayormente del contenido en un informe confidencial elaborado por una misión técnica del FMI que visitó el país a fines del mes pasado. El mismo, después de manifestarse preocupado por la fuerte expansión monetaria resultante de la entrada de capitales y por el deterioro de la situación externa, recomienda al Gobierno la adopción de políticas monetarias y fiscales más estrictas, para recuperar el ahorro interno, subir las exportaciones y reducir las importaciones.

Se puede coincidir o no con las recomendaciones del Fondo pero, hablando seriamente, no se puede discrepar con su diagnóstico. Los ingresos de capitales no seguirán financiando indefinidamente el consumo interno, y es preciso adoptar políticas activas en materia fiscal, externa y de precios relativos para corregir los desequilibrios existentes. La continuidad de la convertibilidad y de las reformas estructurales, por sí solas, no harán ese trabajo.

** Economista del CEDES (Centro de Estudios de Estado y Sociedad).*

BANCO DE DATOS

CIADEA

Después de cuatro años de ejercicios con quebrantos, Renault Argentina (desde hace varios meses Compañía Interamericana de Automóviles S.A. —CIADEA—) pudo mostrar uno con utilidades. El balance general finalizado el 31 de diciembre último arrojó un saldo positivo de 80,3 millones de pesos, en tanto que el monto de los resultados no asignados exhibió ganancias por el mismo importe. De esta forma, la automotriz controlada desde el año pasado por capitales argentinos y brasileños —la Regié de Francia pasó a detentar una porción minoritaria de las acciones, luego de una operación de la que aún no se conoce el monto del dinero que estuvo en juego— quebró la racha de balances negativos. Desde 1988 a 1992, Renault acumuló en total pérdidas por 203,1 millones de pesos.

BANCO DE GALICIA

Las entidades financieras están buscando fondos a través del lanzamiento al mercado de Obligaciones Negociables (ON) —bonos privados, emitidos a plazos relativamente largos— para conseguir capitales que les permitan incrementar su cartera crediticia. El Galicia anunció en su asamblea ordinaria la aprobación de un programa de emisión de ON por 350 millones de dólares, y además el incremento del capital social en 20 millones. Estos fondos serán destinados a proyectos de inversión vinculados con las privatizaciones de empresas públicas (el Galicia tiene una participación relevante en el consorcio Aguas Argentinas, concesionario que se hará cargo el 1° de mayo del servicio de Obras Sanitarias de la Nación), con la apertura de una sucursal en Nueva York, con la formación de una Administradora de Fondos de Jubilaciones y Pensiones (AFJP), y con el incremento del volumen de negocios del banco. En este último aspecto, el Galicia destinará parte de los fondos que recaude en el mercado internacional —plaza en donde se lanzará las ON— para agilizar las líneas de créditos a las pequeñas y medianas empresas.

EKONO

Los chilenos siguen cruzando la Cordillera para colocar sus capitales excedentes. En esta oportunidad, Supermercados Ekono —una de las principales cadenas de Chile— y Casa Tía —propiedad de la familia Narváez, también dueña del shopping Paseo Alcorta— se asociaron para instalar una red de supermercados barriales. El primer local fue inaugurado en Lanús, y sólo en su montaje invirtieron 8 millones de dólares.

NACION

El equipo económico está preocupado por el estancamiento de las exportaciones. Entonces, a través del Banco Nación, lanzó al mercado un régimen de financiación de exportaciones por 150 millones de dólares. Estos fondos provienen de la reciente emisión de Eurobonos del Nación. El plazo de los créditos es de hasta cuatro años para exportaciones de bienes de capital y de hasta un año y medio para los de consumo durables, con tasas de interés del 12 y 13 por ciento anual, respectivamente.

EL BAUL DE MANUEL

Por M. Fernández López



La zorra en el gallinero

Abba P. Lerner (1905-1982), un gran economista de este siglo, nacido en Rumania y criado en Londres, empezó a trabajar a los 16: sastre, *moré* de escuela y linotipista. Fundó una imprenta y quebró en el '29, lo cual lo motivó para estudiar en la London School of Economics, donde arrasó con premios y honores por sus dotes de lógico.
En el '35 ya era docente y en el '37 pasaba a EE.UU. En su obra más famosa, *Economía del control*, dice: "Tenemos leyes sobre la pureza de los alimentos, y en mil formas los gobiernos, locales y nacionales, establecen limitaciones y control. No obstante, podemos referirnos a la economía presente como *no controlada* porque todas estas actividades son parciales e irregulares y no se han organizado como si se reconociera la responsabilidad del gobierno de controlar los recursos de la sociedad y vigilar que se utilicen de la mejor manera posible. En vez de esto la responsabilidad se abandona, en una forma no definida, a los dirigentes de la empresa privada".

Nuestro cuadro de descontrol es similar al pintado por Lerner. Buenos Aires, una de las ciudades del mundo con mayor población, a la que se suman de día millones de trabajadores domiciliados al otro lado de la General Paz, come y bebe lo que le surten unos 150.000 establecimientos. ¿Sabe usted qué contiene el plato que le sirven? ¿Quién lo sabe? El departamento Bromatología tenía la facultad de fiscalizar y controlar la calidad alimentaria. Y hablamos en pasado porque "la Reina vino con todo" contra esa repartición, dejando inutilizarse los aparatos de análisis bromatológicos sin reponerlos y reduciendo sensiblemente el número de inspectores. Como remate, ahora se ha contratado la prestación de esa función por laboratorios particulares, los mismos que trabajan para las empresas cuya producción deben controlar. La zorra controlando las gallinas.

No hay control sin independencia del que controla. Mi empleado no puede controlar mis actos. Un ente estatal no puede controlar la corrupción en el gobierno. Ni una empresa privada puede controlar a otra empresa de la que depende. Así como el control de la corrupción oficial debe hacerse desde un ente privado independiente, el Estado no puede abandonar su responsabilidad y delegarla en empresas ligadas a aquellas que desea controlar. Hacerlo sería como privatizar las Fuerzas Armadas o la Justicia. En EE.UU. la Food and Drug Administration no sólo es estatal, su rango es federal, y es célebre por el rigor con que ejerce el control alimentario. La desidia en este campo menoscaba el derecho humano más elemental: el derecho a la vida. Estudios de ADELCO y otros muestran que se ha hecho realidad la leyenda humorística "Coma Caca". Los porteños ya están comiendo excrementos. ¿A qué distancia están de intoxicarse en masa? La leche contaminada, los propóleos, el vino, la muzzarella, ¿no nos enseñan que la economía del descontrol es asesina?

Enroscando la víbora

¿Recuerda a esos vendedores que en las veredas ofrecían cosas insólitas, con una víbora en el pescuezo? *Enroscar la víbora* es vender ilusiones, un medio para que el dinero, en el bolsillo de la gente, pase con dulzura al del timador. Véase cómo el liberalismo, que predica la *libertad de elegir*, cierra toda opción al trabajador al pautarle su jubilación: sólo en financieras privadas. O cómo la empresa privada, que sólo sabe *maximizar el beneficio*, de pronto ofrece cuidar que *no bajen los costos* —no otra cosa son para ella los reintegros de fondos de pensión—. O cómo el Gobierno, burlador de promesas electorales, ofrece cumplir las promesas de su proyecto de privatización previsional (PPP), cuyo texto cuidó muy bien de que no cayera en manos del público, a quien tampoco consulta sobre la oportunidad o conveniencia del mismo. Claro, lo del Beagle ya fue, y no había plata en juego. Pero éste es un negocio de 4000 palos verdes anuales; y ello, según la axiología de nuestros políticos y grupos económicos, contesta todo. Vale el título de una obra del siglo XVIII: *Money answers all things*.

Quienes hoy nacen —niños y niñas—, si empiezan a trabajar a los veinte deberán entregar por 45 años parte de sus sueldos a una empresa privada, recibiendo sólo un resumen de cuenta cada 4 meses. Si tal empresa existe al cabo de ese lapso, les empezará a devolver "algo" seis años antes de morir (expectativa de vida al nacer, hoy en la Argentina: 71 años). Eso, si hay inflación cero. Si es positiva, con ese "algo" podrán comprar un caramelo cada mes. Pues ¿quién asegura —en la Argentina, nada menos— que la inflación anual sea cero 45 años seguidos? ¿O que justo la financiera que elegí no acabe como el BIR o El Hogar Obrero, y/yo como sus depositantes? En la propaganda oficial, una mujer pregunta a otra: "Si quiebra, ¿qué pasa con mis ahorros?". Y, *sin informar* qué dice el PPP, responde con otra pregunta: "¿No pierdo mis ahorros?". Y concluye: "¡Está bien pensado!". Ella sí pierde sus ahorros. Pero los ahorros no se perdieron: pasaron a la financiera. ¡Está requetebién pensado!

En Europa este esquema ya no se consigue. Se probó. Falló. Luc Hamelin *señala a los gastos en salud y seguridad del trabajador como factores de calificación del mismo, mecanismos de redistribución que evitan la concentración de ingresos y sustento de la demanda global. Al privatizar la seguridad social crece el riesgo de injusticia, inseguridad y exclusión en las prestaciones. La protección laboral es factor de cohesión social, como demostró la experiencia de desempleo masivo en países más desarrollados, donde el subsidio de desempleo evitó la marginación del desocupado.

* Neoliberalismo. Situación en los países más desarrollados. *Servicios de Estudios de C.S.C., Bélgica, diciembre 1990.*